

RICHTIG

KOHLE

MACHEN

PYREG

CARBON TECHNOLOGY
S O L U T I O N S

Machen Sie mit dem Spezialisten für umweltfreundliche Carbon-Technology-Systeme richtig Kohle. Mit unseren Anlagensystemen wird aus Biomasse Pflanzenkohle hergestellt. Diese gilt zwar noch nicht als Zahlungsmittel, dafür schützt sie aber auf natürliche Art Klima, Tier, Luft und Boden. Selbstverständlich wollen wir als mittelständisches Maschinenbauunternehmen mit Sitz in Dörth, Rheinland-Pfalz, auch Geld verdienen. Umwelt- und Klimaschutz sowie Forschung und Entwicklung stehen bei uns jedoch auch ganz oben auf der Prioritätenliste. Auch deshalb haben wir bei der großtechnischen Veredelung von Biomasse sowie dem Recycling von Klärschlamm zu Phosphor-Dünger die Nase ganz weit vorne. Weltweit.

M/W/D

SALES MANAGER FÜR UMWELT- TECHNOLOGIE

Wir suchen Menschen, die gerne gestalten, täglich dazu lernen und mit Herzblut bei der Sache sind. Schließlich erwarten unsere internationalen Kunden exzellente Qualität, verlässlichen Service und maßgeschneiderte Anlagenlösungen. Interesse? Dann freuen wir uns über eine/n

Sales Manager (w/m/d) für Umwelttechnologie (Vollzeit) ab Januar 2022.



HIER BRINGEN SIE SICH EIN

Persönliche Kundenbetreuung im Innen- und Außendienst

Identifikation, Ansprache und Akquise von neuen Kunden

Erstellung und Entwicklung von neuen Vertriebskonzepten

Technische Beratung und Projektplanung

Eigenständige Bearbeitung von Ausschreibungen, Erstellung von Angeboten sowie Abschließen von Verträgen

Referenzbesuche, Teilnahme an Fachmessen und Tagungen

Markt- und Wettbewerbsanalysen

Betreuung externer Vertriebspartner

DAS BIETEN WIR IHNEN

Attraktive Vergütung und einen unbefristeten Arbeitsvertrag

Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit internationalem Hintergrund

Verantwortungsvolles und selbständiges Arbeiten

Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten in einer Zukunftsbranche

Teamorientierte Arbeitsatmosphäre in einem kollegialen Umfeld

Betriebliche Altersvorsorge

Laptop und Diensthandy

Getränke gehen aufs Haus

DAS BRINGEN SIE MIT

Fundierte technisches und/oder kaufmännisches Studium mit hoher technischer Affinität

Erfahrung im Vertriebs- und/oder Projektgeschäft, vorzugsweise in den Branchen Entsorgung, Anlagenbau, oder Umwelttechnik

Erfahrungen im Bereich Projektplanung (Ingenieur-/Planungsbüro)

Selbstbewusstes Auftreten, Kommunikationsstärke und Belastbarkeit

Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Reisebereitschaft, bis zu 25 % der Reisetätigkeit

Überzeugen Sie uns! Senden Sie uns dazu bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (mit Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin) als PDF-Datei an Anna-Lena Stork, karriere@pyreg.de.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

KONTAKT

Anna-Lena Stork, Personalabteilung, Tel. +49 6747 95388-0

ANSCHRIFT

PYREG GmbH, Trinkbornstr. 15-17, 56281 Dörth